LIEBEN SIE KINDERMODE UND TRÄUMEN SIE DAVON, EIN EIGENES KLEINES UNTERNEHMEN ZU HABEN?

Dann haben Sie jetzt die Möglichkeit, Teil unseres großartigen Teams aus Freizeitberaterinnen und -beratern bei POMPdeLUX zu werden.

WER SIND WIR?

- Wir sind ein solides 12 Jahre altes Unternehmen mit Standort in Aarhus.
- Wir stellen qualitativ hochwertige und in Dänemark designte Kinderkleidung her, die wir von Grund auf nach dem „Mix&Match"-Konzept entwerfen.
- Wir stellen Kleidung für Mädchen und Jungen her Mädchen in den Größen 62 cm bis 170 cm. Jungen in den Größen 62 cm bis 164 cm.
- Die CSR (die unternehmerische Sozialverantwortung) ist für uns von sehr großer Bedeutung.
- Viele unserer Produkte sind GOTS- (organic) und OEKO-TEX zertifiziert.

WAS MACHT EINE BERATERIN / EIN BERATER?

- Verkauft die POMPdeLUX-Kinderbekleidungskollektion an Home-Shopping-Veranstaltungen, die Sie selbst buchen.
- Durch Ihr Netzwerk können Sie Gastgeberinnen für Ihre Veranstaltungen finden.
- Die Verkaufssaison dauert etwa 8 Wochen und in den ersten 3 Wochen ist sehr viel los, denn in dieser Zeit werden voraussichtlich täglich Veranstaltungen stattfinden.
- Die Beraterin / Der Berater ist selbst dafür verantwortlich, Werbung für ihr/sein „Geschäft" zu machen, um einen größtmöglichen Erfolg zu erzielen.

WER SIND SIE?

- Sie haben eine Leidenschaft für Kindermode.
- Sie können begeistern, verkaufen und Ihren Kundinnen und Kunden ein inspirierendes Shoppingerlebnis.
- Sie sind initiativ und lösungsorientiert.
- Sie arbeiten zielgerichtet und engagiert.
- Sie sehen Chancen darin, selbständig auf Freizeitbasis zu arbeiten – und Ihr eigenes „Geschäft" zu betreiben.
- Sie sind bereit einen teil Ihrer Freizeit in POMPdeLUX zu investieren.
- Sie haben ein Auto und einen Laptop zur Verfügung.

WARUM SOLLTEN SIE SICH BEWERBEN?

- Sie erhalten die Möglichkeit, Teil eines angesehenen Unternehmens zu sein.
- POMPdeLUX stellt kostenlos Kollektionen, Requisiten und Marketingmaterial zur Verfügung.
- Es wird erwartet, dass Sie am 2 mal jährlich stattfinden-den Kick-off-Weekend teilnehmen. Hier erhalten Sie eine gründliche Einführung, können die Kollektionen sehen, an Workshops teilnehmen und Verkaufstraining erhalten.
- Sie werden Teil des engagierten Beraterteams von POMPdeLUX.
- Sie erhalten ein zusätzliches Einkommen, basierend auf Ihrer Leistung / auf Provisionsbasis + der Möglichkeit von Boni.
- Sie erhalten zahlreiche lustige und schöne Erlebnisse
- Ein Vertriebsteam steht Ihnen in unserem Büro als Backup zur Verfügung.

IST DIES ETWAS FÜR SIE?

- Wenn Sie diesem Profil entsprechen, dann freuen wir uns darauf, von Ihnen zu hören. Senden Sie Ihre Bewerbung mit Foto über das Bewerbungsformular.

BEWERBEN SIE SICH HIER.

Bei Fragen o. ä. wenden Sie sich bitte an Sales Coordinator Heidi Lynge Petersen unter der Tel. Nr. +43 (0) 1/5350376 oder schicken Sie eine E-Mail an jobat@pompdelux.com

POMPdeLUX